

IBILBIDEA



Refuerza TU PROYECTO EMPRESARIAL ICC
para que sea SOSTENIBLE Y COMPETITIVO

ESTRATEGIA COMERCIAL

Trabajar la perspectiva de mercado.

26 SEPTIEMBRE

10:00-12:00

1

DIGITALIZACIÓN

Aspectos jurídicos de la venta electrónica
Productividad
IA y NFT

6 NOVIEMBRE 10:00-12:00

14 NOVIEMBRE 10:00-13:00

20 NOVIEMBRE 10:00-12:00

2

3

4

PÍLDORAS FORMATIVAS

Septiembre-diciembre

GESTIÓN ECONÓMICA

Gestión y control económico-financiero,
conceptos tributarios básicos y cálculo e
interpretación de precios y márgenes mediante
casos prácticos.

16 OCTUBRE

23 OCTUBRE

10:30-12:30

INTERNACIONALIZAR

Taller sobre cómo vender en mercados internacionales
siendo una pequeña empresa: claves, programas de
ayuda y un caso práctico.

12 DICIEMBRE

9.30-11.00

MENTORIZACIÓN GRATUITA

¡INFÓRMATE!

agustinakzentroa@oarsoaldea.eus

943 494 129

PÍLDORAS FORMATIVAS KSI

Refuerza TU PROYECTO EMPRESARIAL ICC
para que sea SOSTENIBLE Y COMPETITIVO



¿QUÉ VAS A APRENDER?

01. Intro: De la mano de Oarsoaldea y -Cámara de Gipuzkoa (5")

02. Claves para vender en mercados internacionales siendo pequeños (10")

- Validación del modelo de negocio nacional.
- Conocimiento de clientes y mercado.
- Recursos (económicos, productivos, humanos...).
- Personal, organización y cambio cultural.
- Logística internacional.
- Accesos (directo...)
- Otros.

03. Programas de ayuda (15 ")

- Primeros paso sen la internacionalización.
- Consolidación de mercados.
- Prospección y comercialización.

04. Subvenciones (10")

05. Caso práctico: Procesos de internacionalización (30")

- EKOMODO

06. Preguntas y dudas

INTERNACIONALIZAR

Taller sobre cómo vender en mercados internacionales siendo una pequeña empresa: claves, programas de ayuda y un caso práctico.

12 DICIEMBRE

9.30-11.00

4

INFORMA ZAITEZ!

agustinakzentroa@oarsoaldea.eus

943 494 129